

## Vacature: Sales verantwoordelijke Urbanisto Fietsen (m/v/x)

Standplaats: Regio Mechelen (centraal Vlaanderen)

Urbanisto is dé innovatieve fiets start-up van Europa! We hebben al verschillende prestigieuze prijzen gewonnen, waaronder Henri van de Velde en Eurobike Start-up van het Jaar. Het gaat snel, en daarom zoeken we een sterke salespersoon met ervaring in de fietsbranche die ons helpt groeien.

Jouw rol

- Bezoeken van fietsenwinkels, retailers en partners doorheen Vlaanderen.
- Overtuigen van nieuwe dealers om de Urbanisto-fiets op te nemen in hun aanbod.
- Duurzame relaties opbouwen met bestaande partners.
- Beheren van onze sociale media en online aanwezigheid.
- Nauw samenwerken met de CEO en bijdragen aan de commerciële strategie.
- Zelfstandig plannen van je tijd en verplaatsingen.

Wie ben jij?

- Je hebt ervaring in de fietsbranche, bij voorkeur in verkoop en/of als techniek.
- Je woont bij voorkeur in de regio Mechelen (centrale ligging in Vlaanderen).
- Je bent communicatief sterk en weet mensen te enthousiasmeren.
- Je hebt een passie voor fietsen en duurzame mobiliteit.
- Je kan vlot met sociale media omgaan.
- Je bent praktisch en handig.

Wat bieden wij?

- Een uitdagende functie in de meest innovatieve fiets start-up van Europa, met veel groeipotentieel.
- Autonomie en verantwoordelijkheid in je werk.
- Dagelijks contact met de CEO; jouw mening en visie dragen direct bij aan de toekomst van het bedrijf.

Solliciteren

Interesse? Stuur je CV en motivatie (brief of video) naar **info@urbanisto.bike** en start je avontuur bij Urbanisto!

